

Kleur bekennen



"Ieder vogeltje zingt zoals het gebekt is",

luit een bekend spreekwoord. Alleen, of

dat zingen altijd zo effectief is, dat is de vraag.

Herken je dit:

- Tijdens een gesprek bekruipt je het gevoel dat er geen klik, geen echt contact is?
- Of **na** een gesprek bedenk je wat je eigenlijk had willen zeggen?
- Die collega, vriend, partner die elke keer weer het gesprek van jou overneemt, zodat jij **n**iet aan het woord komt?

Het gevoel dat er niet naar je geluisterd wordt?

Dat komt omdat elk individu communiceert volgens zijn/haar eigen communicatiestijl. De wijze van communiceren wordt bepaald door de gedragsstijl van die persoon. Op het moment dat de communicatie niet optimaal verloopt zijn meestal 2 totaal verschillende stijlen met elkaar in gesprek. Nu is normaal menselijk gedrag nooit goed of fout, wel meer of minder effectief. Dat uit zich ook tijdens een gesprek

Hoe weet je nu welke communicatiestijl jijzelf hebt? En hoe zet je die zo effectief mogelijk in? Hoe herken je de communicatiestijl van anderen?

Elke stijl heeft een eigen kleur en eigen specifieke kenmerken. We onderscheiden:

- Rood = **D**irect, dominant
- Geel = **I**nspiratie, invloed
- Groen = **S**ociaal, stabiel
- Blauw = **C**orrect, consciëntieus

In de volgende nieuwsbrieven lichten we de kenmerken, per kleur uitgebreid toe.

Wil je zolang niet wachten? In de training "*Communiceren kun je leren*" maak je kennis met jouw eigen communicatiestijl en leer je die van anderen herkennen. Dat maakt communiceren veel leuker en effectiever! Zie de agenda voor de data.

Nieuwsbrief? Leuk! of liever niet?

Je krijgt deze nieuwsbrief, omdat we elkaar hebben ontmoet en elkaar leuk, interessant of belangrijk genoeg vonden om visitekaartjes uit te wisselen. Wil je informatie over een bepaald onderwerp? Wat mis je? Laat het me weten. Feedback op deze nieuwsbrief stel ik zeer op prijs.

Liever geen nieuwsbrief meer? Meld je dan af. Jammer natuurlijk, maar even goede vrienden

Agenda

Oktober/November

- **19 oktober 2018** 'Communiceren kun je leren' Leidschendam, 'de Dorrepaal' 9.30 - 16.30 uur
- **31 oktober 2018 PILOT** 'Van ontmoeting naar opdracht' (het geheim van succesvolle verkoopgesprekken) Boskoop, 'de Proeftuin' 9.30-16.30 uur
- **2 november 2018** Netwerken 2.0 Noordwijkerhout, 'Langs Berg en Dal' 9.30-16.30 uur
- **20 november 2018** 'Van ontmoeting naar opdracht' (het geheim van succesvolle verkoopgesprekken) Boskoop, 'de Proeftuin' 9.30-16.30 uur
- **27 november 2018** 'Communiceren kun je leren' Leidschendam, 'de Dorrepaal' 9.30-16.30 uur



HULP GEVRAAGD!

We hebben een gaaf plan! Naar aanleiding van de enthousiaste reacties op de workshop 'Van ontmoeting naar opdracht' (het geheim van succesvolle verkoopgesprekken) gaan wij deze workshop uitbreiden naar een training.

De ideeën zijn er, het concept ligt klaar, de werkvormen uitgezocht en een leuke locatie is gevonden. **Alleen, voordat we deze training** de wijde wereld insturen willen wij er zeker van zijn dat het allemaal klopt. Dat anderen net zo enthousiast zijn als wij. **Wij hebben dus hulp nodig.** Op 31 oktober gaan we deze training als pilot draaien. Wij zoeken deelnemers die met hun oprechte feedback een bijdrage willen leveren aan het perfectioneren van deze training. Inmiddels zijn er 13 aanmeldingen. Er is plek voor maximaal 20. Deze training kost € 395,=. Doe je mee aan de pilot, dan is jouw investering € 99,00!

Wat krijg je daarvoor :

- Inzicht in alle aspecten van een succesvol verkoopgesprek
- Het effect van de juiste (non-)verbale communicatie
- Praktijkgerichte oefeningen
- Bruikbare tips en tools
- Inbreng eigen praktijksituatie
- Massage van de lachspieren
- Koffie, thee en een heerlijke biologische lunch

Doe je mee? Leuk!

Aanmelden kan tot 15 oktober **HIER**.



Facebook



LinkedIn



Instagram



Website

Deze e-mail is verzonden aan [{{email}}](#). • Als u geen nieuwsbrief meer wilt ontvangen, kunt u zich [hier afmelden](#). • U kunt ook uw [gegevens inzien en wijzigen](#). • Voor een goede ontvangst voegt u riet@rhtrainingen.nl toe aan uw adresboek.