

## Klaar voor de 2e helft?



**Inmiddels is het juli, de eerste helft van 2020 zit er op.** En wat was het een bijzondere eerste helft. Wat zal het in veel families en gezinnen een spannende, moeilijke en verdrietige tijd geweest zijn. Spannend vanwege ziekte, werkdruk, onzekerheid over werk, opleiding, toekomst. Het niet kunnen zien en vasthouden van geliefden, oud en jong. Geen afscheid kunnen nemen van hen die je lief zijn. Ook nu we weer meer mogen en kunnen blijft het spannend. Hoe gaat het verder? Met het virus, het bedrijfsleven, de economie, de gezondheidszorg, de voor- en tegen groeperingen, de wereld?

**Net als elke ondernemer had ook ik mij doelstellingen voor 2020** in kaart gebracht. Net als bij veel ondernemers wordt er sinds maart een enorm beroep gedaan op mijn flexibiliteit en creativiteit en misschien ook wel incasserings-vermogen. Trainingsopdrachten die niet doorgingen, lopende offertes die tot nader order worden uitgesteld. Net als veel ondernemers heb ook ik me de vraag gesteld :

*"hoe houd ik mijn bedrijf overeind?"*

**Na een periode van bezinning** waarin leek dat er veel **niet** kon, bleek dat er tegelijkertijd ook weer heel veel **wel** kan. Dat deze tijd ook heel veel kansen biedt. Besteden we onze tijd niet veel effectiever nu we vaak vanuit huis werken? De dagelijkse filetijd, is nu kwaliteit-tijd geworden, voor onszelf en gezin, voor het milieu en ook voor onze medemens.

Want is het nu echt noodzakelijk dat we in het bedrijfsleven elkaar altijd life moeten zien om tot een goed gesprek te komen?

**Vergaderen, netwerken, overleg, workshops** het kan allemaal virtueel. Of dat ideaal is? Niet altijd, want we missen signalen, kunnen niet altijd adequaat reageren, de aandacht verslapt eerder.

**Toch ga ik er van uit dat we in de toekomst een hybride maatschappij krijgen.** Deels virtueel en deels life. Virtueel vergaderen kan en moet korter, dus wordt effectiever. Voor de small talk, het masseren van besluitvormers, wat veelal subtiel voor, tijdens en na een bijeenkomst plaatsvindt komen andere oplossingen ☺

Om mij heen starten er inmiddels voorzichtig en mondjesmaat weer life trainingen, met de nodige aanpassingen en protocollen.

Ook ik vind het fijn om voor de groep te staan, door de trainingsruimte te lopen, actief met de deelnemers aan het werk te zijn.

**Toch heb ik besloten om workshops en trainingen i.e.g. tot 1 september virtueel te geven want:**

- Voor de deelnemers is het praktisch, tijdsbesparend en eenvoudig om vanuit huis of eigen werkplek mee te doen.
- Alle mogelijkheden van life trainen zijn ook virtueel toepasbaar (groepjes, overleg, inzet trainingsacteurs etc.)
- De workshops of trainingen kunnen worden opgenomen en zijn daardoor terug te luisteren
- Geen protocollen of andere RIVM regels te volgen
- In kortere tijd virtueel evenveel theorie en praktijk als life
- Goedkoper voor de deelnemers
- En bij een training krijgen de deelnemers de lunch thuis bezorgd.

**De eerst komende training staat gepland op 17 juli a.s.**

**Van 9.30 tot 14.30 uur nemen we je mee in alle geheimen van een Succesvol Verkoopgesprek.**

Van voorbereiding, kennismaking met communicatiestijlen, structuur, de juiste vraagstelling tot afronding, het komt aan de orde.

**Een training die elke (startende) ondernemer zou moeten volgen**, zoder elke verkoopgesprek beter, effectiever, succesvoller en ontspannen verloopt.

Interactief, met humor en door de inzet van trainingsacteurs wordt de theorie meteen in de praktijk gebracht.

**Daarnaast staat er weer een Sunny Summer Challenge gepland.**

Drie workshops van 2,5 uur om in de zomermaanden jouw communicatievaardigheden,

op te poetsen, bij te schaven en makkelijker te maken en met verschillende doelstellingen toe te passen.

Voor informatie en aanmelden zie de agenda.

*Ik wens iedereen een fijne, leerzame, mooie en vooral gezonde zomer!*

**Nieuwsbrief? Leuk! of liever niet?**

Je krijgt deze nieuwsbrief, omdat we elkaar hebben ontmoet en elkaar leuk, interessant of belangrijk genoeg vonden om

visitekaartjes uit te wisselen. Wil je informatie over een bepaald onderwerp? Wat mis je? Laat het me weten.

Feedback op deze nieuwsbrief stel ik zeer op prijs.

Liever geen nieuwsbrief meer?

Meld je dan af. Jammer natuurlijk, maar even goede vrienden

## Agenda

### Juli en augustus

**17 juli 2020**

**'Het geheim van een succesvol verkoopgesprek'**

- 9.30 tot 14.30 uur, via Zoom
- Inc.thuisbezorgde lunch
- Met Dieuwke Helder en Leonie van Dijk, trainingsacteurs

**Dan heb je eindelijk de afspraak** met die ene belangrijke potentiële klant. Hoe zorg je er nu voor dat deze afspraak tot een succesvol verkoopgesprek leidt?

Tijdens deze training nemen we je mee in het gehele traject van het verkoopgesprek.

Van voorbereiding tot afsluiting, afstemmen op de verschillende communicatiestijlen (DISC), veel praktijk met inzet en kennis van de trainingsacteurs. Kortom een leerzame, praktische, interactieve en met veel humor doorspekte training. Voor ondernemers die willen groeien!

**Investering € 129,00**

### THE SUNNY SUMMERCHALLENGE !!!

**27 juli 2020**

**'Communiceren kun je leren'**

- 10.00 tot 12.30 uur, via Zoom

**Maak kennis met jouw eigen communicatiestijl** en leer die van anderen herkennen. Zo worden jouw gesprekken met collega's, klanten, vrienden en familie veel effectiever en leuker!

**Investering € 57,50**

**11 augustus 2020**

**'Feedback geven en ontvangen'**

- 9.30 tot 12.00 uur via Zoom

**De afgelopen maanden hebben we op een andere manier ons werk gedaan.** Thuis, via Zoom of Teams. Je hebt wellicht dingen gezien en gehoord van collega's of familieleden die voorheen niet zo opvielen, maar waar je je nu vreselijk aan stoort. **Hoe maak je dat nu bespreekbaar?** En hoe ga jij om met 'kritiek' op jouw werkwijze of houding?

**Goede oprechte feedback** geven blijkt vaak lastig. En toch is het een waardevol kado, mits op de juiste wijze gegeven.

**Investering € 57,50**

**26 augustus 2020**

**'Off-line Netwerken'**

- 13.30-16.00 via Zoom

**Hoe doe je dat?** 'Volgers' krijgen zonder de inzet van Social Media? Hoe vertel je in 30 seconden waar jij goed in bent? Wat zijn de ingrediënten van een goede pitch? Hoe selecteer je een netwerk? Na dit virtuele tijdperk komt weer een tijd dat we weer life gaan netwerken. Na deze workshop kom jij goed beslagen ten ijs op elke netwerkbijeenkomst.

**Investering € 57,50**

Alle prijzen zijn excl.21% btw.

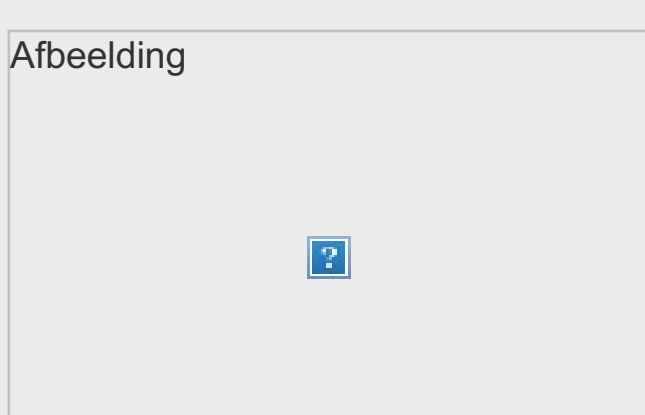
Bij deelname aan 2 workshops uit de Challenge 10% korting

Bij deelname aan 3 workshops 15% korting

**Je kunt je aanmelden voor de workshops :**

<https://rhtrainingen.nl/trainingen/inschrijfformulier>

**Informeer ook naar de verschillende mogelijkheden voor incompany (team-) trainingen en coaching on the job trajecten**



## En verder....

**Naast mijn werk als trainer ben ik ook werkzaam als coach.** Zit je niet lekker in je vel, omdat het thuis niet goed loopt, problemen op het werk of doet deze Coronatijd meer met je dan je dacht? Samen met jou onderzoek ik hoe we jouw leven weer op de rit krijgen. Een goed gesprek in de buitenlucht, wandelend, met respect, soms confronterend en met humor. We sluiten we af met een kop koffie of thee.

**Meer weten? Neem gerust contact op 06 21804364**

**Tot slot:** Met trots en veel plezier kan ik melden dat ik per 1 juni jl. als re-integratiecoach ben toegetreden tot het team van Winkel in Ambitie.

Winkel in Ambitie is officieel re-integratiepartner van het UWV. Met de unieke WIA methodiek krijgen klanten tools aangereikt om de stappen naar herstel en naar werk veilig en duurzaam te zetten.

[www.winkelinambitie.nl](http://www.winkelinambitie.nl)



Facebook



LinkedIn



Instagram



Website